

EXCLUSIEVE LEZERSAANBIEDINGEN

Luchtvaartwebshop.nl

Stormbestendig

Nooit meer in gevecht met de wind, met deze (opvouwbare) aerodynamische paraplu. Hij is namelijk zo ontworpen dat hij niet kan omklappen bij windvlagen. Ideale paraplu dus, die u makkelijk kwijt kunt in uw tas. Ook heel handig op de fiets!

Verkrijgbaar in diverse kleuren en prints.



Van €24,95 nu voor €20,95

Aanbieding van de maand oktober

Prepare for landing

In november wordt de eerste Boeing 787 Dreamliner aan KLM afgeleverd. Het vliegtuig wordt bestempeld als 'revolutionair', omdat het lichter en aerodynamischer is dan vorige vliegtuigen. Op dit moment vliegen al enkele honderden Dreamliners bij verschillende maatschappijen wereldwijd. KLM koos voor de langere 787-9.

Let op: Hoogwaardig kunststof vliegtuigmodel (schaal 1/200). Voor volwassen verzamelaars. Niet geschikt voor kinderen onder de 3 jaar, in verband met kleine onderdelen.



Van €20,95 nu voor €16,95

Better safe than sorry

Uw toiletartikelen vergeet u niet meer, als u ze opbergt in deze super originele en opvallende toilettaas. Handgemaakt van gerecyclede zwemvesten en parachutes, dus uniek.

U kunt kiezen tussen de versie met zilveren parachutestof en de versie met gouden parachutestof.

Alleen lezers van Luchtvaartnieuws betalen tot 17 november binnen Nederland geen verzendkosten voor dit product.

€25,95



Grappige anekdotes

Op ware gebeurtenissen gebaseerde anekdotes over vliegen en alles wat erbij hoort. Verhalen van cockpit- en cabinebemanning, maar ook van veel anderen die 'iets hebben' met luchtvaart. Met talrijke illustraties en een uitgebreide luchtvaartbegrippenlijst.

Alleen lezers van Luchtvaartnieuws betalen tot 17 november binnen Nederland geen verzendkosten voor dit product.

€14,95



Keus te over in onze webshop! Kijk voor deze exclusieve aanbiedingen op www.reismedia.nl/lezersaanbiedingen.

GLOMEX-MEMBER AAN HET WOORD: HUUB SMEETS, EIGENAAR VAN SIMACON EN LEASME.NL

'Bedrijven overtuigen blijft een mooie uitdaging'



Je hebt een lange historie in de zakelijke reiswereld. Kun je in het kort aangeven wat je daarin allemaal hebt gedaan?

"Corporate Travel loopt inderdaad als een rode draad door mijn carrière. Gewoon onder aan de ladder begonnen en daarna lekker doorgroeid. Ik ben bijvoorbeeld lid geweest van het MT van Philips Reisbureau, destijds het grootste zakelijke IATA reisbureau van Nederland, en EMEA Travel Manager voor IBM. Daarnaast heb ik altijd wel ambitie gehad om verder te kijken dan travel. Zo ook door kunnen groeien in niet-product gerelateerde inkooprollen, met name

services en diensten, onder andere binnen Rockwell Automation, Travel Europe, BMC Software en GlobalTravel."

Waar ben je het meest trots op?

"Trots is misschien niet het juiste woord maar ik bewaar zeer goede herinneringen aan mijn rol als Travel Manager voor PSV (heb dit zes jaar mogen doen), en met name aan de activiteiten rondom de Europa Cup I-finale in 1988, wat tegenwoordig de Champions League is. Van nul tot operatie met 10.000 personen, in minder dan drie weken...prachtige klus! Verder denk ik aan het tot stand brengen van veranderprocessen,

het samenwerken met (internationale) interne- alsmede externe partners, het bewandelen van onbekende paden (fleet was bijvoorbeeld 15 jaar geleden totaal nieuw voor mij) en tot slot zijn daar uiteraard mijn bedrijven Simacon en leasme.nl."

Je bent in 2009 met Simacon gestart om bedrijven als consultant op gebied van Corporate Travel en Fleet te ondersteunen. Wat is de grootste uitdaging in die rol?

"Bedrijven overtuigen blijft een mooie uitdaging....

Veel bedrijven vinden het vaak overbodig om een Consultant in te schakelen, bijvoorbeeld bij een tenderproces dat ze wellicht eens in de drie tot vijf jaar op een vakgebied uitvoeren. Maar een consultant kent de markt op zijn duimpje, kent de spelers, kent de (financiële) mogelijkheden dan wel onmogelijkheden en verdient zich in principe zeer makkelijk terug."

Jouw nieuwste initiatief is leasme.nl. Wat houdt dat in en welke voordelen biedt dat de klant ten opzichte van de reeds bestaande leaseopties?

"In mijn consultancy rol kreeg ik steeds de vraag of men via mij ook leaseauto's kon bestellen.

Na amper beraad heb ik besloten om leasme.nl op te richten, een onafhankelijk intermediair die leaseauto's (geel en grijs kenteken) bemiddelt voor ZZP en MKB. Door bundeling van inkoopkracht heeft leasme.nl zeer concurrerende afspraken met de grotere leasebedrijven in NL. Voor meer informatie verwijst ik naar www.leasme.nl."

Je bent ook de founding partner van het Glomex platform. Kun je nog een keer toelichten waarom en wat je hiermee beoogt?

"Tot vorig jaar september was er binnen Nederland geen platform dat travel en fleet samenbracht. Dat terwijl mobiliteit (in al zijn facetten) een steeds belangrijkere plaats inneemt in de zakelijke wereld. Glomex brengt corporates en suppliers samen en biedt hen, naast het informele netwerken, een plaats om te leren van elkaar en van de ontwikkelingen en best practices in de industrie."

"Glomex bestaat nu één jaar en gezien de positieve feedback zal de Nederlandse mobiliteitsmarkt nog veel van ons horen. Een mooi bewijs hiervan is het MICE & Business Travel Event op 30 November aanstaande, waarbij Glomex, Reismedia en TravMedia gezamenlijk de organisa-

tie voor hun rekening nemen."

Wil je nog iets anders kwijt of heb je iets nieuws te melden?

"Ik ben zeer verheugd te mogen aankondigen dat Carla van den Berg, naast partner in Glomex, recentelijk ook partner in Simacon is geworden. Carla heeft een zeer brede ervaring binnen de zakelijke reiswereld, met name aan de leverancierszijde, alsmede op het gebied van social media, het coachen van personeel en het begeleiden van veranderprocessen. Door bundeling van de corporate en de supply krach-

ten heeft Simacon nu een nog aantrekkelijker portfolio te bieden voor haar klanten." ■



Glomex is een netwerkplatform dat zich richt op kennisdeling voor professionals in zakelijke mobiliteit. De eerst volgende bijeenkomst is op 5 november 2015 in Hoofddorp. Zie www.glomex.biz voor nadere informatie over het platform, agenda en lidmaatschapsvoordelen.

